

Name:

Handyversicherung

Datum:

Perspektive Versicherer



Überlege dir ein Verkaufsgespräch, in dem du eine Handyversicherung verkaufen willst. Bei Verlust oder Totalschaden wird der Zeitwert des Handys ausbezahlt.

1. Kosten pro Jahr 15 €
2. Zahlung des Wertes des Handys zum Zeitpunkt des Verlustes oder des Totalschadens

① Welche Argumente setze ich im Verkaufsgespräch ein?

② Welche Probleme für die Versicherungsgesellschaft könnten während der Laufzeit auftreten?

Perspektive Versicherungsnehmer

- ① Du hast dir ein neues Handy für etwa 500€ gekauft. Jemand bietet dir eine Handyversicherung an zum Preis von 15€ pro Jahr. Wie entscheidest du dich?

| | ja | nein |
|---------------|-----------------------|-----------------------|
| Die kaufe ich | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |

- ② Warum hast du dich so entschieden?

- ③ Was meinst du: Lohnt sich der der Kauf einer Handyversicherung? Wäge ab.

④ **Recherchiere online**

Welche Versicherungsfälle sind durch Handyversicherungen gedeckt?

| | Anbieter 1 | Anbieter 2 |
|---|-----------------------|-----------------------|
| Beschädigung durch Herunterfallen. | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Das Handy ist ins Klo gefallen. | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Das Handy wurde geklaut. | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Du hast einen Bedienungsfehler gemacht. | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Du hast dein Handy verloren. | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |